



HINTERSEER

PARKETT SEIT 1904

Stellenausschreibung

GEBIETSVERKAUFSLEITER (*m/w/d)

KONTAKT

Parkett Hinterseer GmbH
Personalabteilung
Tabbertstraße 7
12459 Berlin

Ansprechpartnerin

Frau Blanco
+49 (0) 30 61 77 61-58
personal@hinterseer.de

Standort

Stuttgart - Ebersbach für
Region Allgäu, Schwarzwald und
Freiburg

Arbeitsbeginn

Sofort

Vertragsart

Vollzeit, unbefristet

Sie möchten Teil unseres Teams werden und haben Interesse an dieser spannenden Herausforderung?

Dann senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühestmöglichen

Die Parkett Hinterseer GmbH ist ein mittelständiges Familienunternehmen welches auf 120 Jahre Erfahrung in dem Bereich hochwertiger Holzböden zurückblickt.

Wir sind ein führendes Familienunternehmen im Bereich Holzböden mit bundesweit 28 Standorten. Unser Anspruch ist es, unseren Kunden hochwertige Böden und exzellenten Service zu bieten.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort eine(n)*

GEBIETSVERKAUFSLEITER (m/w/d)

Regionen Allgäu, Schwarzwald und Freiburg

Ihre Aufgaben

- Verantwortung für den Vertrieb unserer Parkettprodukte in den genannten Gebieten
- Pflege und Ausbau langfristiger Kundenbeziehungen zu Architekten, Objektgebern, Bauunternehmen, Fachhändlern und Endkunden
- Akquisition neuer Geschäftspartner und Identifizierung neuer Vertriebsmöglichkeiten
- Durchführung von Verkaufsverhandlungen, Angebotserstellung und Vertragsabschlüssen
- Kontinuierliche Marktanalyse, Wettbewerbsbeobachtung und Ableitung von Vertriebsstrategien
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst und anderen Abteilungen zur Sicherstellung einer reibungslosen Auftragsabwicklung und Kundenzufriedenheit
- Erstellung von regelmäßigen Verkaufsberichten für die Geschäftsleitung
- Pflegen des Berichtswesens im CRM

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Vertrieb von Parkett oder ähnlichen Produkten
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- Eigenständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft innerhalb des Vertriebsgebietes

Wir bieten:

- Sicherer Arbeitsplatz mit Zukunftsperspektive
- Attraktive Vergütung und Sozialleistungen
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Regelmäßige Möglichkeiten zur beruflichen Weiterbildung
- Betriebliche Altersvorsorge zur Zukunftsabsicherung
- Zusätzliche Mitarbeiter Benefits
- Teamevents und regelmäßige Teamaktivitäten

